



FINANCE - DROIT | CREATEURS D'ENTREPRISE

Concevoir et négocier un business plan

Maîtriser les étapes clés de la conception d'un business plan

Durée : 2 jours **Déroulement :** Présentiel

Objectifs :

- Se poser les bonnes questions selon les hypothèses
- Savoir maîtriser les principes et la construction d'un business plan adapté
- Connaître les points clés d'un business plan pertinent

Programme :

- 1- Les questions à se poser au préalable
 - Définition et finalité d'un business plan
 - A qui s'adresse-t-il, à quel moment l'élaborer, sur combien d'années
 - Qui peut m'assister dans sa construction ?
- 2- Les composantes essentielles d'un business plan
 - Principes généraux de construction du BP
 - Un BP pour un projet ? pour un prévisionnel d'activité ? pour une gestion de la trésorerie ? pour estimer ma capacité à rembourser mes emprunts
- 3- L'élaboration économique du business plan : principe et mise en œuvre
 - Les prévisions d'activité, le seuil de rentabilité
 - Les dépenses estimées, les investissements, les apports
 - Les charges non décaissées
- 4- L'élaboration financière du business plan
 - Les différents flux de trésorerie
 - L'estimation des besoins en immobilisations et en BFR
 - La détermination de la CAF (capacité d'autofinancement)
 - La prise en compte de la fiscalité
 - La relation entre comptes de résultat, bilans et flux de trésorerie prévisionnels
- 5- Le financement du projet
 - Détermination des flux financiers
 - Le coût de l'emprunt et ses incidences
 - La pratique et l'analyse d'un plan de financement
 - L'équilibrage financier de l'opération

Toutes nos formations peuvent être personnalisées après analyse de vos besoins. N'hésitez pas à nous contacter pour obtenir un devis gratuit.

Profils :

Responsable comptable et financier - Directeur financier - Contrôleur de gestion - Chef de projet - Manager - Créateur d'entreprise - Dirigeant

Pre-requis :

Les principes fondamentaux de la comptabilité

Attendu :

Attestation de formation

Modalités / Moyens :

- Formation en présentiel
- Pédagogie expositive-active
- Support d'animation fourni
- Entraînements, mises en situation
- Suivi conseil « post-formation » de 60 jours

Modalités d'évaluation :

- Analyse des besoins et positionnement
- Evaluation des acquis par questionnaire
- Enquête de satisfaction à chaud et à froid

Format d'intervention :

- Formation en entreprise partout en France
- Session collective sur Montpellier

Délai d'accès :

1 mois

Tarif :

960€ / jour

Votre contact :

Olivier SAVEY

olivier.savey@agileos.fr

06.22.64.13.89

Si vous présentez une situation de handicap nécessitant un aménagement spécifique, merci de contacter votre interlocuteur ci-dessus.